

Computers and Communications

夢の架け橋

MITANI お客様情報誌
2017年
74号

お客様と当社をもっと強く結びつけ、ご要望をさらに深く受け止めて、より大きなご満足をお届けしたい。
この情報誌を架け橋として、コンピュータ アンド コミュニケーション

- ミタニトピックス
- ビジネスソリューション
 - Skype for Business
- ユーザー訪問
 - 山金工業株式会社 様
 - あわら市生活環境課 様
- 製品紹介
- 部門紹介
- ゆめの博士「人工知能」
- ミタニノヒトビト



ミタニトピックス

クワンタム・テクノロジー（株）のご紹介 ～中央官庁での利用実績も多い全文検索システム「A-trek」～



クワンタム・テクノロジー（株）は、大学向け図書館システム「CueLIB」と、全文検索システム「A-trek」の2つの自社パッケージを主力としたソフトウェア開発会社です。

特に「A-trek」は、中央官庁での利用実績も多く、ネットやサーバ上の文章情報検索に、幅広く対応できる面白いソリューションです。ご興味がありましたら、お近くの弊社営業までお尋ね下さい。

クワンタム・テクノロジー（株）
<https://www.quantech.co.jp/>

（株）ページワンのご紹介 ～「歌ネット」「プロンプター」を展開～



2017年4月、（株）ページワンが新たに三谷グループの仲間となりました。同社が展開する「歌ネット」は、約23万曲の歌詞情報を有し、月間1,000万人近くが利用する国内最大の歌詞検索サ

イトです。また、「プロンプター」※の国内におけるリーディングカンパニーでもあり、数百社の導入実績があります。株主総会、決算発表、記者会見、学会発表等にご利用頂いており、様々なプレゼンテ

ションをサポートしています。ご興味がありましたら、お近くの弊社営業までお尋ねください。

歌詞検索サービス Uta-Net
<http://www.uta-net.com/>

※プロンプター：放送・講演・演説・コンサートなどの際に、電子的に原稿や歌詞などを表示し、読み手や演者を補助するための装置、及びシステム



Skype for Business は、インターネット上でオーディオ、ビデオ、および Web による会議を提供します。スマートフォン、タブレット、PC、電話などを使用して最大 250 人の参加が可能です。

Skype for Business

1. 「Skype for Business」とは？

家庭用の「Skype」とは違い、エンタープライズ利用を想定して Microsoft 社により開発されたクラウド型の Web 会議サービスです。また、従業員のアカウントをクラウドで管理できるので管理コストを低く抑えることができます。

2. Skype for Business で何ができる？

Skype for Business は、インターネット上でオーディオ、ビデオ、および Web による会議を提供します。事前に会議のスケジュールを設定しておくことも、その場で会議を始めることもできます。スマートフォン、タブレット、PC、電話、および会議室に装備されたデバイスを使用して最大 250 人まで会議に参加できます。

3. 期待できる効果

遠隔地の拠点と Web によるビデオ会議ができるので、出張費など移動コストを削減し、働き方改革に寄与することができます。具体的には下記の効果が期待できます。

- ・相手の在席状況の確認が可能となり、無駄のないコミュニケーションを実現
- ・Face to Face のコミュニケーションが可能
- ・PC からビデオ会議への参加が可能となり、出張先からでもビデオ会議にて重要な会議への参加が可能
- ・PowerPoint の共有やデスクトップ画面の共有による会議の質の向上

4. 他 Microsoft 製品との親和性の高さ

Skype for Business は他の Office ソフト (Outlook など) と連携させて使用することが可能です。すでに

Microsoft Office 製品をご導入頂いているお客様には違和感なくご利用いただけることが期待できます。

5. 学校などでの利用

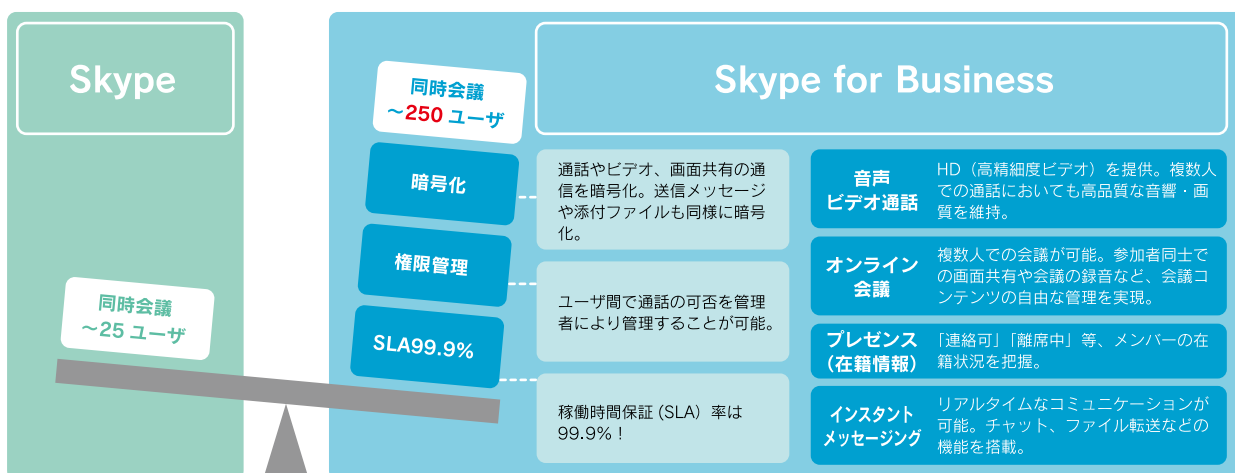
Skype for Business は、教育機関向けには無償で提供されているので、学校や教育委員会での利用も増えています。他校との交流授業や、長期入院中の生徒が授業に参加する為のツールとしても使用されています。

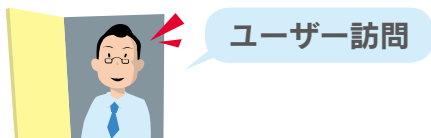
■お問い合わせ先

情報システム事業本部

☎ 0120-188-022

Skype と Skype for Business の比較





ユーザー訪問

山金工業株式会社 様

福井県福井市に本社を置き、建材商品や工業用商品、オフィス用スチール家具などを扱う山金工業株式会社様（以下、山金工業様）。売上高の大半を占めるという建材部門の業務効率化を図るべく、2016年8月、当社の『e²-movE』を導入いただきました。



山金工業株式会社 社長室 室長
武蔵 英樹 氏

■お客様よりひとこと

当方の要望を十分に汲んでいただき、業務効率が上がるだけでなく経営戦略立案にも役立つシステムに仕上げていただきました。会社が近くにあるというのも心理的に安心できる点で、今後予定している社内組織変更の際にも業務システムの構築などさまざまな面でアドバイスをいただければありがたいです。

DATA

山金工業株式会社

所在地：福井県福井市左内町4番15号
URL：http://www.yamakin-kougyou.co.jp/
TEL：0776-36-2288
設立年：1958年（昭和33年）
業務内容：事業用用品、家庭用スチール製品、医療器械器具などの製造・販売、及び建造物の設計及び請負施工など
従業員数：199名 拠点：4拠点

手書き作業ゼロ目指し 建材部門を大改革

山金工業様が建材部門に『e²-movE』を導入された背景にあったのは、手書きによる経理作業が長年続いていたという慣習でした。一部の作業についてはExcelなどのOfficeソフトを使うケースもありましたが、伝票の管理は長年にわたり手書きに頼っていたといいます。

「一番の理由として、建材業界の商慣習がITとなじみにくいということが挙げられます。受発注が口頭ベースでやりとりされる場面がほとんどで、工事を進める間に仕様が変わることも少なくない。弊社における建材部門は売上高の約8割を占めているものの、販売管理のIT化について社内でも『いつかはやらなければ』という声があった一方で『いや、なじまないのでは』という意見も少なくなかったんです」。武蔵氏はこう明かします。

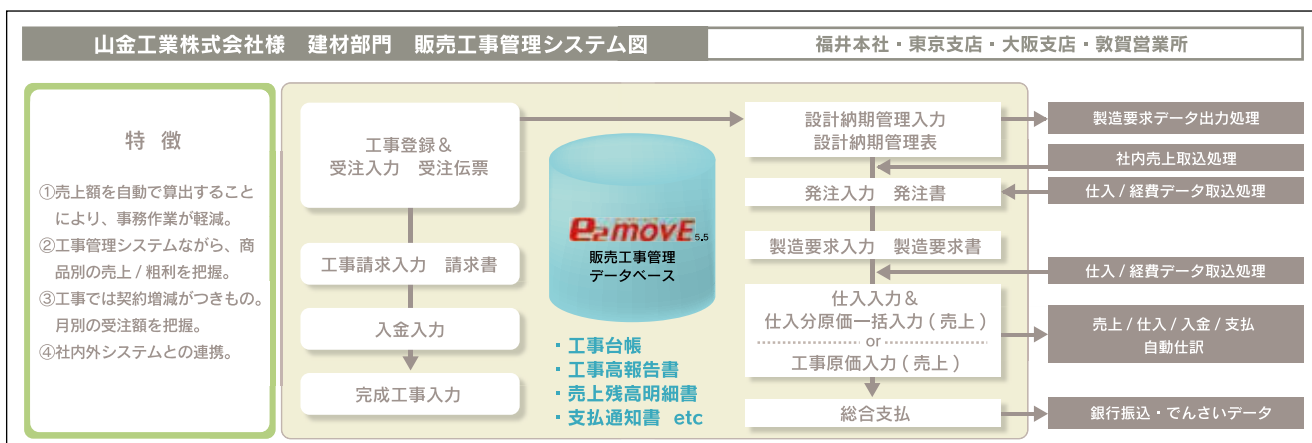
社内のシステム管理を取りまとめる武蔵氏が中心となり、自前のシス

テム構築に取り組んだこともありましたが、本格稼働には至らず断念したことも。「単にシステムを作っただけではダメで、全社的に仕事のやり方そのものを変えないと立ちゆかないということを痛感した一件でした」。

大手ベンダー製の業務アプリケーション納入をきっかけにお取引が始めた山金工業様から、建材部門の全面IT化についてご相談を受けたのは2015年の夏ごろのことでした。要件定義からスタートし、打ち合わせの過程で現場から寄せられたさまざまな要望も加味した上で「業務フローに合わせて『e²-movE』にカスタマイズを加える」箇所と、「標準機能を維持し運用面に対応する」箇所との切り分けを行っていました。

現場の要望に合わせ 柔軟にカスタマイズ

ヒアリングや開発の過程では武蔵氏のほか、社長室に所属する土田歩





▲『e²-movE』の研修に参加していただいた
社長室の土田歩美氏（左）と吉田雅博氏（右）

▶受注伝票の入力内容が売上伝票に自動的に反映され、事務作業時間が大幅に縮小されます。



統計情報を素早く取得 “次の一手” 打ちやすく

美氏と吉田雅博氏も弊社で行った『e²-movE』の研修に参加されました。アプリケーション操作そのものに慣れていただくことはもとより、東京・大阪・石川など各営業拠点からの意見集約や稼働後の社内研修に生かすという方針があったからだといえます。

現場の声を生かしたカスタマイズとして、正式受注ではない仮受注の状態でも仕入れ先に発注ができるように設計に柔軟性を持たせたり、定例の営業会議の基礎資料をスピーディに取り出せるようにしたりといった点が挙げられます。本格稼働前には手書きベースとの並行期間も設けましたが「並行期間が長くなると却って営業事務担当者の負担が大きくなる」（武蔵氏）という判断から、2016年8月、約1カ月半の並行期間を経て全面移行となりました。

営業事務を担当する西野氏は「ある受注があった際、事務作業は受注伝票に金額などを書き込むことからスタートします。従来だと同じ内容を工事台帳や売上伝票にも転記する必要がありましたが、システムが導入されてからは受注伝票の入力内容が売上伝票まで自動的に反映されるようになったんです」と、二重入力を無くすユーザーインターフェースの作り込みを評価してくださいました。

本格稼働から約1年。武蔵氏が

目に見える効果として真っ先に挙げたのが統計情報の話題でした。

「さまざまな統計情報を取れるようになったのが大きいですね。これまでは手作業で売上高などをまとめていて詳しい数字がなかなか把握しづらかったんです。いわば『経験と勘』だけでやってきたといっても過言ではありません。システムを導入して、都道府県別、市場区分、売り上げ区分などの角度から集計を行うことができるようになりました」。管理者が自部門の工事状況をリアルタイムで把握できるようにもなり、手書きや口頭でのやりとりで起因するトラブルを未然に防ぐことにもつながっているとの声もいただきました。

「売上高の伸びに伴って事務作業量が膨大となり、営業事務に関わる社員には大変苦勞を掛けたと思います。人員増を検討したこともありましたが、システム導入で結果的に人員配置が適正なものとなったのが良かったですね」。山金工業様では2017年末をめどに、当社が構築を担当させていただいている生産管理システムの稼働開始も予定しており、武蔵氏はさらなる業務効率化に期待を寄せてくださいました。



山金工業株式会社
ウォール事業部
西日本グループ1課 課長代理
西野 敏恵 氏

担当者様のコメント

締め日後1週間くらいは経理処理にかなりつきりでしたが、システム導入で作業が3日程度で終わるようになりました。受注から統計まで数字が連動してくれるのも大助かりで残業時間も減りました。



◀当社営業担当
福井支店 営業課
高塚 広太郎

担当営業マンよりひとこと

当社システムをご採用頂き感謝申し上げます。ご採用の連絡時に嬉しく思わずガッツポーズしたのを思い出します。今後も当社一丸となって業務改善に繋がるご提案を致します。



◀当社SE担当
システム部 システム2課
片山 淳之

担当SEよりひとこと

過密日程の中、山金工業様のご協力もあり、本移動できました。1年ご利用頂き、導入効果も出てきているので大変嬉しく思います。今後も全力でご提案、サポート致します。



ユーザー訪問

あわらし市生活環境課 様

少子高齢化でクローズアップされている「空き家問題」解消に向け、福井県あわらし市様は空き家情報を一元管理する台帳整備に取り組みました。福井工業大学様（福井県福井市）と連携したプロジェクト。当社もシステム導入でお手伝いさせていただきました。



あわらし市

市民生活部 生活環境課 環境グループ 課長補佐

北島 英孝 氏

■お客様よりひとこと

契約締結から稼働開始まで約2カ月というスケジュールの中、フットワーク良く対応していただけてありがたかったです。おかげで大きなマシントラブルもなく台帳を整備することができました。後半、現地調査が週末に掛かってしまったのですが、担当の方がわざわざ現地まで駆け付けてくれたのもうれしかったです。

DATA

あわらし市役所

所在地：福井県あわらし市市姫三丁目1番1号
U R L：http://www.city.awara.lg.jp/
T E L：0776-73-1221

IT 活用の空き家調査
「学生視点」に高い評価

きっかけは2016年夏、当社があわらし市様と福井工業大学様に空き家問題解消につながる産官学連携のプロジェクト提案を行ったことでした。当社にとっては両者とも長い付き合いをさせていただいているお客様で、全国的な社会問題となっている空き家の利活用が前向きに進む契機になるのではと考えたのです。

「空家等対策の推進に関する特別措置法」（以下、特措法）が施行された2015年5月以前から、あわらし市様では市内自治会長の協力を得て空き家調査を行っていました。しかし、市内をくまなく調査した台帳整備にまでは進んでいなかったのが実情だったといえます。

北島氏は「特措法施行を受けしっかりした台帳を整備しようと、2016年7月に公募型プロポーザルを行ったところ、三谷商事さんを含む複数社から応募がありました。導

入実績だけでいうと他社が有利な点もあったのですが、学生世代の視点で空き家問題を捉えるという提案に『取り壊しだけではない空き家利活用の可能性が見いだせるのでは』と、実績以上の魅力を感じました」と振り返ります。

福井工業大学様からは、まちづくりに関する研究を長年続けている下川勇准教授が参画してくださいました。

「三谷商事さんからのご提案に非常に魅力を感じました。まちづくりに関して現在もさまざまな取り組みを行っていますが、空き家に焦点を当てたプロジェクトは今までなかったのです。学生にとって空き家問題はニュースやインターネット上での話で、リアルな体験が伴っているわけではありません。自分の目で建物を評価するという体験は貴重で、建築を見極める目を養うことにも通じると考えました」。研究室に在籍する学生13人に呼び掛けたところ、9人の学生が参加することになりました。

空き家管理システム概要図

「空き家管理システム」を中心として、現地調査に使える

空き家の調査・運用段階での管理・建物の位置管理をトータルで支援するシステムです。

「空き家調査システム」、空き家の位置管理に使える「GISシステム」が連動するシステム構成となっております。

空き家調査システム



- 現地での空き家実態調査に特化したシステムです。
- 国交省の危険度・劣化度判定基準に対応しています。
- 空き家管理システムと相互にデータの同期を取ることが可能です。

空き家管理システム



- 空き家をデータベース化して管理できます。
- 空き家の状態の把握、措置の進捗管理ができます。
- 空き家の関係者、写真や関連文書を一元管理できます。
- 強力な検索機能により目的の空き家をすばやく検索できます。
- 帳票はExcel形式を採用。修正・書式変更も簡単です。

GISシステム



- 空き家管理システムと連携して、空き家の位置情報を地図上で確認できます。
- 空き家の基本的な属性を画面で確認できます。
- 空き家の属性別検索結果を地図上にプロットできます。

▶タブレット端末と連携させて、空き家情報を管理する台帳整備データベースを作成

既存パッケージ活用で 導入までの期間を短縮

システムは現地で調査結果を入力するためのタブレット端末と、GIS（地理情報システム）と連携しながら約 600 軒の空き家情報を管理する台帳整備データベースという 2 本柱で構成されています。使用アプリケーションは既存製品のカスタマイズで対応し、開発期間や導入コストを圧縮。あわら市様のセキュリティポリシーの関係で、現地で端末に入力したデータはインターネット経由で直接庁内には送らず、庁内にいったん持ち帰ってデータの同期を取るという運用法をとっています。

調査開始に当たっては一級建築士を講師に招き、タブレット端末の操作や事業の目的、建物の評価基準などを共有する講習会を実施。対象が約 800 軒と多く調査作業が後期授業期間にずれ込んでしまったものの、授業のない週末を調査日に充てることで乗り切ることができました。「後半は人員確保に苦労した場面もありましたが、調査が進むにつれ学生の作業効率が上がっていったことや、経験の豊富な学生がうまくフォローにまわってくれたことで調査を終えることができました」と下川氏は笑みをこぼします。

データベース活用では 防災・防犯連携も視野に

システム設計の面でご協力くださった同市生活環境課環境グルー

プの齊藤大樹氏からは、タブレット端末側のアプリケーションについてのご感想もいただきました。

「今後の利活用につなげるべく、調査結果を入力する画面に学生さんの意見や感想を記入できる備考欄を設けていただきました。我々のような行政側の立場だと空き家を住宅として活用することに目が行きがちですが、実際には店舗や地域のコミュニティスペースとして生かした事例も少なくありません。今回の調査でも、あわら温泉近くの空き家について『観光案内所や土産物店に転用しては』などの意見がありました」。

今後はいよいよ、整備した台帳を活用する段階へと入っていきます。あわら市様ではすでに、空き家売買や賃貸を希望する所有者からの申請を基にした『空き家情報バンク』を市ホームページで提供しており、同バンク普及促進を後押しする基礎情報として今回構築した台帳の活用を予定しているとのこと。

北島氏は「今回のデータベース構築で非常に精度の高い空き家情報のデータができました。ゆくゆくは消防や警察とも連携して、防災や防犯方面での活用も考えていきたいですね」というプランも話してくださいました。



福井工業大学
工学部
建築土木工学科 准教授
下川 勇氏

お客様よりひとこと

現代日本の社会問題である空き家を地域単位で調査し、活用の視点から実際に検討できたことは、学生たちにとって有意義な機会となりました。この機会を各自の研究に応用していつてくれることを期待しています。



あわら市
市民生活部 生活環境課
環境グループ 主事
齊藤 大樹氏

お客様よりひとこと

タブレット端末側のアプリにある備考欄は私たちにあって発見の種になりますね。記入された意見や感想を基に、実際に現地に行ってみて「なるほど」と思われることもありました。



◀当社営業担当
公共システム営業部
野坂 優介

担当営業マンよりひとこと

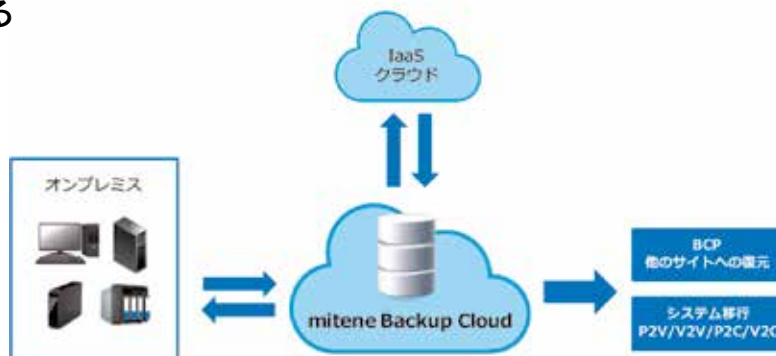
「空き家調査×産官学連携×空き家システム」という初めてのプロジェクトで、開始当初は不安でしたが、あわら市役所の職員様や下川先生、学生様に温かく助けてもらい、プロジェクトを楽しむことができました！

製品紹介

三谷商事の新製品をご紹介します。

システム管理者の負担を軽減させる
クラウドソリューション

mitene Backup Cloud



Web 管理画面で誰でも簡単にバックアップ・リストアを行うことができ、システム管理者の負担を軽減させるクラウドソリューションです。ランサムウェアやBCP対策にも有効です。

さらに、サーバやPCのディスク

上のOS、アプリケーション、設定情報、データをまるごとバックアップし、そのまま異なるハードウェア・クラウド環境へまるごと復元することもできます。

なお、シェア No.1 の実績を誇る Acronis 社の技術を採用しています。

■お問い合わせ

ミテネインターネット株式会社
0776-20-3195

(但しご対応時間は平日 9:00 ~ 17:00)

メール: info@mietne.or.jp

<http://www.mitene.co.jp/>

従来の技術では対処できない
新たな脅威にも有効な
マルウェア対策ソリューション

SHIELDEX (シルデックス)



SHIELDEX は、「無害化（サニタイズ）」による標的型攻撃・マルウェア対策ソリューションです。外部からのメールやファイルを、正常なコンテンツに再構成することで安全性を確保します。従来の技術（パターンマッチングやサンドボックス方式）では対処できない新たな脅威に

も、有効な対策として自治体や各法人で注目を集めています。提供する機能は、下記の通りです。

- ・メール無害化（メールゲイトウェイ対策）
- ・ファイル転送無害化（ネットワーク分離環境対策）
- ・外部デバイス無害化（エンドポイント対策）

■お問い合わせ

情報システム事業部 東京支店
03-5949-6226

メール: si-info@mitani-corp.co.jp

<http://si.mitani-corp.co.jp/solution/security/shieldex.html>

私たち情報システム事業部パッケージビジネス推進部は、2017年4月に新設された部門です。福井と東京にオフィスがあります。

事業内容は弊社のパッケージソフトを専門に企画・販売をすることです。自社パッケージソフトは会社の重要な戦略商品であるとメンバー全員が燃えております。

「カスタマーファースト」の目線を常に忘れず、良いシステムを世に送り出していきたいと思ひます。



写真左／福井本社 上段左から、谷口 春喜、長谷川 一弘 下段左から、今井 伸二、堂前 紀代美、定永 徹
写真右／東京営業所 左から、井上 靖、渡辺 正樹、佐々木 彰満



スタッフのスキ×コレ!

私たちが今ハマっているモノをご紹介します!

定永 徹



出張が多いので、足腰の疲れがとれるものがなにか無いかと思っていたところ、目に入ってきたのが、ドクターエア社の「3D MASSAGE ROLL」。電気屋さんで体験して、とても気持ちよかったので即購入。足の裏、ふくらはぎ、腰、二の腕、首などにあててブルブルと。なんと 3分間で約10,000回=1秒に約55回も振動するのです。足が軽くなり、腰も楽になっています。

軽量・充電式コードレスなので、移動中や宿泊先で使用でき、エクササイズやストレッチ、トレーニングにも使える万能アイテムなので、今では手放せない愛用品です。

今井 伸二



11歳になる長男にねだられて購入したゲーム機のNintendo Switchは、TVにつないで大画面で遊べるTVモード、本体をテーブルなどに置いて遊べるテーブルモード、本体を持ち運んで、好きな場所で遊べる携帯モードと3つのプレイモードがあります。

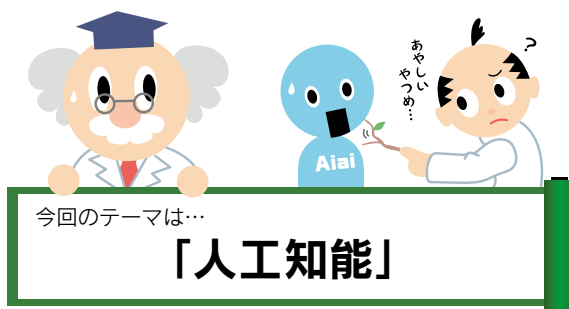
この多様なプレイモードが、新鮮で人気を得ていると感じます。約15年ぶりにゲーム機に触れた感想ですが、画面は大変綺麗で、またインターネットを利用したゲームも当たり前となっており、カルチャーショックを受けております。同時購入したマリオカートは、長男にまったく勝てず情けない状態です。

渡辺 正樹



6年前に紙文書をデータ化すべく、初代ScanSnapを購入しました。その時は使い方にこだわりすぎて、挫折しました。金沢から東京へ異動になったタイミングであまりにも身の回りに書類が多く、もう一度チャレンジすることに。大半は「いつか見るかもしれない」と思っているものばかりです。

しかし、今度は大成功しました。コツは何も考えずにただスキャンすることです。ファイル名も変えませんか、フォルダに整理したりしません。今のScanSnapはOCR機能の精度が良く、検索すればほぼ探し物が見つかります。現在、私の机の周りは超スッキリしています。



ある日突然・・・

ロボット：オハヨウゴザイマス。

助手侍サマ・・・

助手侍：！！おぬし何やつ、見たことがない格好でござる。怪しい奴め、どうやってここに入ったかは知らんが、拙者が相手でござる。覚悟いたせ！！

ゆめの博士：これ一つ、ちょっと待つじゃ助手侍。

侍：博士、不審者でござる。下がってください。まさに拙者の出番でござる。

博：いやいや、これは今日からわしの仕事を手伝ってもらうことになった人型ロボットじゃ。ニックネームはAiai（アイアイ）じゃ。いろいろなことをセンサーで感知して自律的に動くことができるのじゃ。

侍：そ、そうでござったか。危うく成敗するところでござったよ。



人工知能って何？

侍：しかしなぜ拙者の名前まで知っておるのでござる？

博：あらかじめ、助手侍の顔と名前を登録しておいたのじゃ。顔認識機能で、お前さんの顔を判別し、声をかけておるのじゃよ。他にもいろいろなことができるので、受付や接客の仕事をさせるつもりなのじゃ。

侍：それはすごいでござるな。なんというからくりなのでござるか？

博：人工知能の一つじゃ。

侍：なるほど。人工知能とは他にもあるのでござるか？

博：よく話題になる、将棋や碁の対戦プログラムもそうじゃし、自動車の自動運転といったものもあてはまるじゃろう。もう少し身近なものでは、お前さんもよく使うネットショッピングで、一度買い物をすると、次から次へと関連した商品の購入を勧めてくるリコメンド機能や、自動で掃除してくれる掃除ロボットもあてはまるのう。お前さんのスマホも話しかけて質問すると答えてくれるじゃろ？それも人工知能じゃのう。

侍：そ、そうでござったか・・・(汗) 拙者でつきり電話で人が答えてくれているのかと・・・ロボットだけが人工知能ではないのでござるな。

博：人工知能といっても広い意味があり、人間のような知能をもつ物を指すこともあれば、人間が知能を使って行うことを機械などにさせることも人工知能と言えるのう。他にも様々なセンサーからデータを集めて分析し、得られた情報を機械やプログラムが学習して応用する仕組みもいろいろな分野で使われているのう。



人工知能を作るのは難しい？

侍：人工知能を使うのは簡単で便利そうでござるが、作るというのはややこしそうでござるな。

博：確かに、一から作るのは専門的な知識も必要で、とても難しいじゃろう。だが最近では人工知能をクラウドサービスで提供しておるのじゃ。音声認識や画像認識、自然言語の理解、機械学習といった機能がそれぞれサービスとして提供されておる。人工知能を利用したい開発者はそれらを組み合わせて使うことで、短期間に人工知能を使ったサービスを開発することができるというわけじゃ。もう少し言えば、マイクロソフトやグーグルといった企業は自社で開発してきた人工知能の仕組みを誰もが自由に見て、変更して利用できる形態（オープンソース）で公開しておるのじゃ。

侍：皆にどんどん使ってもらおうということなのでござるな。



助手侍、解雇の危機！？

博：おつ、Aiai から来客の知らせが届いたわい。なかなか便利じゃのう。お前さんに頼もうと思ったお客さんへのプレゼンもAiaiにやってもらおうかのう。

侍：博士、拙者は何をすれば・・・

博：そうじゃの～。今のところ何もないのじゃが、どうするかろう。

⑨・・・(まさか、拙者くびでござるか・・・やはりあの時に成敗しておけばよかったでござる～っ)



人工知能を使いこなす

⑩ そうじゃ！お前さん、このロボットの勉強をして、Aiai のできることを増やしてやってくれるかのう。

⑨ 博士、それはひどいでござる。それでは、ますます拙者のすることがなくなるではござらんか。

博士は拙者のことが嫌いになったでござるか～

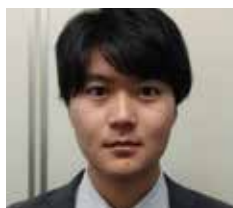
⑩ お前さん、何か勘違いしておらんか？ 人工知能のロボットがいかにも便利で万能そうに見えても、プログラムしたり、メンテナンスしたりする人が必要なのじゃ。このような IT 技術者が必要となっておるから、例えば、文部科学省も小中学校でのプログラミング教育を推進しておるのじゃ。お前さんもこれからはプログラミング技術を身に付けてはどうかということじゃよ。

⑨ プログラミング技術でござるかあ～、なんだかかつこいでござるなあ。拙者、頑張つて Aiai の勉強をして立派な IT 技術者を目指すでござる。そして Aiai を立派な武士にするでござる！

⑩ ……目標があるのはよいのじゃが、もう少し仕事の助けになるように仕上げて欲しいのじゃが……。

三谷ヒトビト

2017 年春に入社した、
三谷のユニークな新入社員をご紹介します。



情報システム事業本部
文教営業部 関西文教課
古川 高也

■ stay hungry, stay foolish

私は、日本の教育を変えたいと思っています。それは高校時代でのアメリカ留学で、iPad で全ての授業を受け、帰国すると日本の教育に違和感があったことが原点です。大きな目標には困難もあると思いますが、私がいつも心に留めている言葉があります。スティーブ・ジョブズの「stay hungry, stay foolish」です。困難があっても彼の言葉があれば、色々なことに挑戦しようという気持ちになれます。これからもどんな事にも貪欲に、新たなアイデアを提案し活動したいと思います。そして、お客様との関わりの中で、教育に新しい風を吹き込みたいと思います。



情報システム事業部
東京支店
清水 葉子

■ マネージャーと営業は似ている

大学時代はボート部のマネージャーをしていました。全国大会やオリンピックに出場する選手達が身近にあり、「私ももっと結果に貢献したい」と必死でした。入社して数ヶ月が経ち、気付いた事があります。「マネージャーと営業は似ている」という事です。どちらも人の為にアイデアを出し、実行していくという点で共通しているからです。ボート部時代、選手の食事や練習の記録方法を工夫したように、これからは情報システムの力を使いお客様をサポートしていきたいと考えています。現場で学び、経験し、早く一人前の営業マンになれるよう努めて参ります。



情報システム事業部
関西支店
清本 隼

■ 海外を開拓する先駆者になりたい

「自分が面白ければ社会は面白い」。説明会に参加した際、こんなにもインパクトのある張り紙のある会社は三谷商事だけでした。説明会や面接に参加すると、強い信念を持って働かされている多くの社員さんたちにお会いし、気付くとこの会社に魅了されている自分がいました。その結果、三谷商事から内定を貰ったと同時に私の就活は終わりました。今は0からビジネスを生み出したいという思いから、一般企業の新規開拓を主にやらせていただいています。今後の目標は、三谷は海外でのビジネスが少ない為、10 年以内に自分が海外を開拓する先駆者になりたいです。

GOUKA PRESENT FOR YOU!!

アンケートに答えて

RICOH THETA SC
(ホワイト)を
もらっちゃおう!

RICOH THETA SC [ホワイト]

2名様に当たる!!



●応募方法

同封のアンケート用紙にご回答いただき、下記 FAX 番号にお送りください。
FAX : 0776 - 20 - 3104

●締切 平成 29 年 10 月 31 日

※プレゼントは 11 月下旬発送予定
※当選者の発表は賞品の発送を以て代えさせていただきます。

【表紙の写真】

表紙は、石川県にある介護付有料老人ホーム「ひなた駅西」の外観です。ひなた駅西は金沢駅から徒歩 10 分の好立地に 3 年前に建てられた施設です。家事援助や身体介護だけではなく、提携するクリニックからの往診、近隣の総合病院への通院介助など、身の回りの事すべてに包括的なサポートを受けることができます。認知症、車いす利用の方、独居困難な方など、50 名以上の様々な方が、楽しく過ごされています。三谷グループは、今後も北陸を中心に、介護事業を展開し、より良い介護サービスの提供を目指して行きます。

編集後記

■「福井弁になってきましたね。」とお客様より言われるようになり、複雑な心境の都会っ子です。製品紹介ページの編集で学んだ沢山の知識、早速営業に活かしたいと思います！(小花)

■ Business Solution を担当しました。弊社の情報部門も Skype for Business を活用しています。拠点を越えた会議で重宝しています。(青い子)

■ IT 業界の変化は早いですね。旬な話題が半年先にどうなるのか、意識するようにしています。一方で本誌編集委員として、今では一番長く携わっている人になりました。これまた早いものです。(3TB)

■ 部門紹介を担当しました。私の最近買ったものは VR グラスです。目の前に扇風機を置きつつジェット

コースターの動画を見ると中々迫力があります。傍から見て怪しいのはご愛嬌です。(海苔)

■ 先日、白山へ登山に行きました。登山用のアプリ進化で現在地の確認や、GPS でのトラッキングが簡単に行えて感心しました。自分の知らない所で世の中は便利になっていると感じた一件でした。(りよーま)

■ このたび編集委員に加わりました。初めて編集会議に参加しましたが、読者アンケートのプレゼント選びの盛り上がりたるや。モノを選ぶというだけでテンションが上がりました。これからも編集を楽しみます。(SIM)

■ 今年は去年の反省を活かし、締切日で慌てることなく余裕を持ったスケジュールで進めることが出来た。来年も同じ様に進めたい！(どりちん)



三谷商事株式会社

情報システム事業本部

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル2F)

☎(0776) 20-3102

情報システム事業部

東京支店

〒171-0033 豊島区高田3-28-2 (FORECAST 高田馬場1F)

☎(03) 5949-6226

中部支店

〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-12-13 (丸の内プラザビル6F)

☎(052) 220-0177

豊田営業所

〒471-0034 豊田市小坂本町1-13-11 (富士火災豊田ビル4F)

☎(0565) 32-0061

関西支店

〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング12F)

☎(06) 6399-4663

京都営業所

〒600-8216 京都市下京区西洞院通り木津屋橋上ル(辰巳ビル1F)

☎(075) 343-0322

神戸営業所

〒650-0031 神戸市中央区東町126 (神戸シルクセンタービル4F)

☎(078) 333-5356

公共システム営業部

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル2F)

☎(0776) 20-3201

敦賀営業所

〒914-0076 敦賀市元町5-7

☎(0770) 24-3028

福井支店

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル3F)

☎(0776) 20-3109

金沢支店

〒920-0025 金沢市駅西本町1-14-29 (サン金沢ビル2F)

☎(076) 222-2181

富山営業所

〒930-0008 富山市神通本町1-1-19 (いちご富山駅西ビル1F)

☎(076) 431-1045

パッケージビジネス推進部

〒171-0033 豊島区高田3-28-2 (FORECAST 高田馬場1F)

☎(03) 5949-6211

ビジネスパートナー営業部

関東グループ

〒171-0033 豊島区高田3-28-2 (FORECAST 高田馬場1F)

☎(03) 5949-6211

関西グループ

〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング12F)

☎(06) 6399-5250

中部グループ

〒460-0002 名古屋市中区丸の内2-12-13 (丸の内プラザビル6F)

☎(052) 220-0504

ビジュアルシステム部

東京営業所

〒171-0033 豊島区高田3-28-2 (FORECAST 高田馬場1F)

☎(03) 5949-6220

大阪営業所

〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング12F)

☎(06) 6399-3755

開発課

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル2F)

☎(0776) 20-3570

システム部

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル3F)

☎(0776) 20-3103

技術管理課

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル3F)

☎(0776) 20-3107

情報企画部

〒910-8510 福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル2F)

☎(0776) 20-3102

文教営業部

東京文教課

〒171-0033 豊島区高田3-28-2 (FORECAST 高田馬場1F)

☎(03) 5949-6226

関西文教課

〒532-0003 大阪市淀川区宮原3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング12F)

☎(06) 6399-4663

京都営業所

〒600-8216 京都市下京区西洞院通り木津屋橋上ル(辰巳ビル1F)

☎(075) 343-0322

神戸営業所

〒650-0031 神戸市中央区東町126 (神戸シルクセンタービル4F)

☎(078) 333-5356

広島営業所

〒730-0042 広島市中区国泰寺町1-8-20 (国泰寺信愛ビル4F)

☎(082) 545-5355

福岡営業所

〒812-0011 福岡市博多区博多駅前2-6-10 (FKビル8F)

☎(092) 473-0016

〈ホームページ〉 <http://si.mitani-corp.co.jp/> ご意見、ご感想をお待ちしております。